

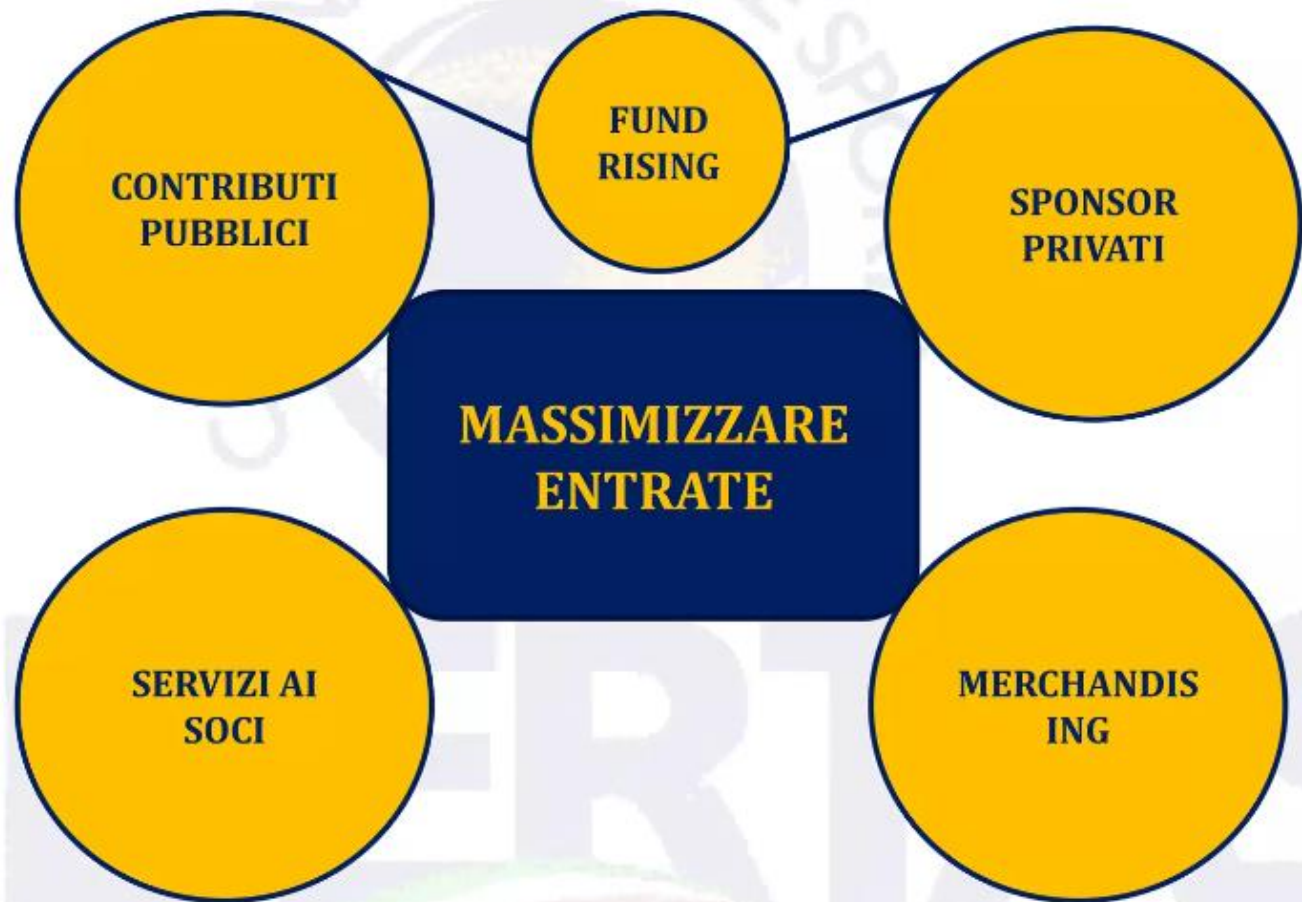


WORKSHOP

19 aprile 2024

Bandi e finanziamenti

A cura del **Dott. Alessandro Londi**



[Bandi altri Enti \(sportesalute.eu\)](http://sportesalute.eu)

Fundraising significato

In pratica il fundraising fonda il suo significato sulla responsabilità sociale diffusa, fenomeno che spinge i soggetti sociali e collettivi ad effettuare investimenti di risorse per il raggiungimento di comuni benefici sociali. E' la costruzione di una organizzazione in grado di raccogliere fondi lavorando su obiettivi definiti, visibilità e percezione da parte dell'ambiente esterno. Ma non solo, le risorse umane hanno una grande importanza.

All'interno di un progetto fundraising il personale viene formato adeguatamente fornendogli competenze necessarie, chiarezza dei propri bisogni economici, capacità di controllo.

Si tratta di un processo con cui comunicare la propria buona causa, individuare i potenziali donatori, coinvolgere gli individui all'interno e all'esterno della organizzazione, misurare le azioni che si svolgono, utilizzando le tecniche adatte a governare efficacemente le operazioni di raccolta.

Il fundraiser si avvale della collaborazione di un consulente incaricato di elaborare un piano strategico di raccolta fondi e in seguito di metterlo in atto. In altre parole la raccolta fondi, attraverso la figura del consulente, diventa operativa. Una raccolta fondi richiede strumenti specifici, vediamo quali sono i principali:

Direct marketing: è la modalità più diffusa, consiste nell'invio di lettere o email ai donatori e potenziali donatori per informarli sulla natura del progetto da finanziare.

Metodo face to face: non bisogna mai rinunciare a mostrare il volto umano di un'organizzazione. Incontrare dal vivo i donatori per spiegare le attività da finanziare è sempre una marcia in più.

Online fundraising: con questo sistema i progetti da finanziare trovano spazio su internet attraverso vere e proprie campagne di promozione veicolate attraverso siti, blog, social network con pagine dedicate esclusivamente all'attività per la quale si intende raccogliere fondi.

Detrazioni 19% per donazioni e erogazioni liberali per importi non superiori a 1.500 euro per associazioni sportive dilettantistiche;

GRAZIE PER L'ATTENZIONE.